

Міністерство освіти і науки України
ОДЕСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ МОРСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Навчально-науковий інститут морського бізнесу
Кафедра «Підприємництво і туризм»

СИЛАБУС

Навчальної дисципліни: Торги і контракти

Освітній рівень	Перший (бакалаврський) рівень	
Програма навчання	Освітньо-професійна	
Галузь знань	03	Гуманітарні науки
Спеціальність	035	Філологія
Освітня програма	«Технічний переклад у сфері морського бізнесу»	
Цикл дисципліни	Вибіркова	
Курс та семестр	2 курс, 3 семестр	
Обсяг дисципліни	3 кредитів ECTS / 90 академічних годин	
Види аудиторних занять	лекції, практичні заняття	
Індивідуальні та (або) групові завдання	-	
Форми контролю	Залік	

Викладачі:

Котлубай Олексій Михайлович д.е.н., проф. кафедри «Підприємництво і туризм»,
tkf@ukr.net

Мета навчальної дисципліни «Торги і контракти» полягає у набутті базових знань студентів з теорії і практики реалізації бізнес процесів при втручанні транспортних угод і контрактів, включаючи відповідні державні закупівлі, укладання договорів експедиції, чартерів, агентських угод та стивідорних контрактів, ознайомлення з теоретичними положеннями дисципліни; знайомстві студентів з сучасним станом науки про морську підприємницьку діяльність, розвиток у студентів вміння робити самостійні висновки, аналізувати підприємницькі явища, працюючи з матеріалом; розвитку у студентів вміння й навички порівняльного аналізу контрактів та умов їх укладання; сприянні розвитку навичок застосування здобутих теоретичних знань на конкретному практичному матеріалі.

Програмні результати навчання:

ПРН 02. Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки та вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності.

ПРН 03. Мати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами.

ПРН 04. Використовувати сучасні комп'ютерні і телекомунікаційні технології

обміну та розповсюдження професійно спрямованої інформації у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності.

ПРН 05. Організовувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для уторговування угод у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності.

ПРН 07. Демонструвати вміння уторговувати умови угод та проявляти підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати.

ПРН 12. Володіти методами та інструментарієм для обґрунтування управлінських рішень щодо уторговування положень угод та контрактів при функціонуванні підприємницьких, торговельних і біржових структур

ПРН 16. Знати нормативно-правове забезпечення діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур і застосовувати його на практиці.

ПРН 19. Застосовувати знання й уміння для забезпечення ефективної організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур з урахуванням ринкової кон'юнктури і діючих правових норм.

ПРН 21. Вміти організовувати та контролювати умови та процеси перевезення пасажирів, вантажів, визначати фрахт та інші умови морських перевезень.

ПРН 22. Вміти здійснювати аналіз та обґрунтовувати підвищення ефективності бізнес-процесів діяльності морських підприємницьких структур.

Очікувані результати навчання дисципліни:

Здобувач вищої освіти знає:

- зміст *типових проформ і нормативно-правових актів, що регламентують транспортну діяльність і реалізацію бізнес процесів в ланцюгах постачання;*
- професійні вимоги до фахівців з реалізації відповідних дій;
- процес підготовки ofert, пропозицій та необхідної документації;
- вимоги до організації створення типових бізнес процесів участі в торгах як Постачальник товарів, робіт і послуг, так і як їх Замовник;
- нормативно-правові матеріали з проведення «Міжнародних торгів»;
- практику проведення торгів і укладання контрактів в інших країнах світу.

Здобувач вищої освіти вміє:

- 1) скласти *оферту, договір, чартер, тощо;*
- 2) підготувати і дати до *оприлюднення відповідні документи;*
- 3) оформити та *зареєструвати* документи на участь в торгах;
- 4) заповнити форму тендерної пропозиції;
- 5) скласти приблизний регламент торгів, техніко-економічне завдання на закуповувані товари;
- 6) підготувати контракт та будь-який договір з *транспортної діяльності та тендер;*
- 7) розробити *процедуру проведення уторговування умов договорів та контрактів.*

ТЕМАТИЧНИЙ ПЛАН

№п/п	Назва тем, змістовних блоків та модулів	Кількість годин			
		лекції	Практичні	Лабораторні	самостійні
1	2	3	4	5	6
1	Тема 1. Умови угод та контрактів з експедиторської діяльності на МТ.	2	1	-	12
2	Тема 2. Умови перевезень Common carrier.	2	1	-	12
3	Тема 3. Умови перевезень у	5	5	-	12

	рейсовому чартері .				
4	Тема 4. Уторговування умов рейсового чартеру	5	5	-	12
5	Тема 5. Договори агентування суден	2	2	-	12
Всього		16	14	-	60

КОНТРОЛЬ ТА ОЦІНКА РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ

Контроль навчальних досягнень здобувачів освіти за дисципліною забезпечується за допомогою поточного та підсумкового контролю.

Поточний контроль успішності – це систематична перевірка знань студентів, що проводиться викладачем під час ділової гри у процесі аудиторних занять.

Підсумковий контроль успішності проводиться у формі заліку.

Порядок проведення контролю успішності та оцінювання результатів навчання встановлено Положенням про організацію освітнього процесу в ОНМУ.

Система модульно-рейтингового контролю результатів навчання студентів спеціальності 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність ОНМУ, перший (бакалаврський) рівень, ОП однакова для всіх дисциплін і має таку структуру:

Форма підсумкового контролю	Види навчальної діяльності	Максимальна кількість балів
Передбачений підсумковий контроль – залік	Аудиторна та самостійна навчальна робота	20
	Ділова гра	50
	залік	30

КОНТРОЛЬНІ ПИТАННЯ ДЛЯ САМОСТІЙНОЇ ОЦІНКИ ЯКОСТІ ЗАСВОЄННЯ ДИСЦИПЛІНИ

Common carrier and NVOCC .

Договір морського перевезення - чартер.

Призначення чартеру, класифікація, основні умови.

Субститут та sisters ship.

Lay days and Canceling.

Коносамент як підтвердження договору морського перевезення.

Головне призначення коносаменту у міжнародній торгівлі,

Класифікація коносаментів, основні умови.

Суднові збори та плати за послуги у вітчизняних портах. Аналіз нормативної бази та принцип нарахування.

Типові проформи рейсового чартеру, їх призначення. Проформи, які найчастіше використовують вітчизняні судновласники.

Організація та техніка фрахтування в Україні.

Учасники договору на фрахтування судна.

Документи для обліку сталійного часу судна в порту. Порядок їхнього складання та підписання.

Види договорів морського перевезення (звичайні та стислі форми).

Фрахтовий ринок та його кон'юнктура.

Фактори, які беруть до уваги під час визначення фрахтової ставки.

Форми та види посередницьких послуг в міжнародних морських

перевезеннях.

Сюрвейерне обслуговування транспортного процесу. Послуги сюрвейера.

Взаємовідносини судновласника зі стивідорами. Транспортно-експедиторське обслуговування транспортного процесу.

Страхування в мореплавстві.

Страхування ризику перевізника.

Договірне та взаємне страхування.

Угоди на агентування суден.

Права, функції і обов'язки морського агента.

Брокерські послуги.

Техніка фрахових операцій.

Умова рейсового чартеру про «брокерську комісію».

Умова чартеру про сплату фрахту.

Заставне право на вантаж.

Генеральний контракт, його призначення, сфера використання.

Умови рейсового чартеру про сталійний час. Врахування норм навантаження-розвантаження.

Демередж, діспач, детеншен.

Матеріальні потоки та їхні параметри.

Організація процесу закупівель та послуг.

ІНФОРМАЦІЙНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ

1. Основна література

Котлубай О.М. Методичні вказівки до вивчення матеріалу дисципліни «Торги та контракти» для денного та заочного навчання / О.М.Котлубай - Одеса, 2021. –37 с. (online)

Котлубай О.М. Методичні вказівки з проведення ділової гри по дисципліні «Торги та контракти» для денного та заочного навчання / О.М.Котлубай - Одеса, 2021. –35 с. (online)

1. Рекомендована література Базова:

1. Беяневич О.А. Господарське договірне право України (теоретичні аспекти): Монографія. – К.: Юрінком Інтер, 2006. – 592 с.
2. Вінник О. М. Господарське право: Навч. посіб./ 2-ге вид., змін. та доп. – К.: Правова єдність, 2009. – 766 с.
3. Господарський кодекс України: науково-практ. коментар / За ред. О.І Харитонова. – Х.: Одіссей, 2007. – 831 с.
4. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / За ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 896 с.
5. Договірне право України. Особлива частина: навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / За ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком Інтер, 2009. – 1200 с.
6. Мічурін Є.О. Техніка складання договорів: Навч.-практ. посіб. – Х.: Юрсвіт, 2006. – 536 с.
7. Науково-практичний коментар Цивільного кодексу України / За ред. В.М. Коссака. – К.: Істина, 2007.
8. Науково-практичний Коментар до Господарського кодексу України 2-е видання,

- перероблене і доповнене / За заг. ред. Г.Л. Знаменського, В.С. Щербини. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 720 с.
9. Підприємницьке право: Підручник / за ред.. О.В. Старцева. – 3-тє вид., перероб. і допов. – К.: Істина, 2007. – 864 с.
10. Правове регулювання підприємницької діяльності у сфері торгівлі: зб. Нормативно-правових актів / Упоряд. О.І. Дорошенко. – Д.: Дніпрокнига, 2008. 1056 с.
11. Хозяйственное право Украины: Учебник / Под ред. В.К. Мамутова. – К.: Юринком Інтер, 2002. – 912 с. 29

Допоміжна:

1. Бервено С.М. Проблеми договірного права України: Монографія. – К.: Юрінком Інтер, 2006. – 392 с.
2. Подцерковний О.П. Грошові зобов'язання господарського характеру: проблеми теорії і практики. – К.: «Юстініан», 2006. – 424 с.
3. Мілаш В.С. Комерційний договір у контексті сучасних ринкових умов: Монографія. – Харків: Видавець ФО-П Вапнярчук Н.М., 2007. – 440 с.
4. Луць В.В. Контракти в підприємницькій діяльності: Навч. пос. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 576 с.
5. Віхров О.П. Організаційно-господарські правовідносини: Монографія. – К.: Видавничий Дім «Слово», 2008. – 512 с.
6. Мілаш В.С. Господарське право: Курс лекцій: У 2-х ч. – Ч.1. – Х.: Право, 2008. – 496 с.
7. Мілаш В.С. Господарське право: Курс лекцій: У 2х ч. – Ч.2. – Х.: Право, 2008. – 336 с.
8. Хозяйственный кодекс Украины: Научно-практический комментарий / Под общ. ред. А.Г. Бобковой. – Харьков: Издатель ФЛ-П Вапнярчук Н.Н., 2008. – 1296 с.
9. Збірник нормативно-правових актів (Господарське законодавство України: Зб. нормат. актів / Упоряд. В.С. Мілаш. – Харків: Право, 2009. – 720 с.
10. Щербина В.С. Господарське право: Підручник / 4-те вид., перероб. і допов. – К.: Юрінком Інтер, 2009. – 640 с.
11. Резнікова В.В. Правове регулювання посередництва у сфері господарювання (теоретичні аспекти): Монографія. – Хмельницький: Вид-во Хмельницького університету управління та права, 2010. – 706 с.
12. Кравець І.М. Правове становище суб'єктів організаційно-господарських повноважень: Монографія. – К.: Юрінком Інтер, 2010. – 240 с.
13. Господарське право: Підручник / О.П. Подцерковний, О.О. Квасніцька, А.В. Смітюх та ін.; За ред. О.П. Подцерковного. – Х.: Одіссей, 2010. – 424 с.
14. А.Н. Кучер. Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект. – М.: 2005. – 363 с.
15. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 1: Общие положения. – М: Статут, 2002. – 848 с.
16. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 2: Договоры о передаче имущества. – М.: Статут, 2006. – 780 с.
17. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 3: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. – М.: Статут, 2002. – 1038 с.
18. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 4: Договоры о перевозке, буксировке, транспортной экспедиции и иных услугах в сфере транспорта. –

М.: Статут, 2006. – 910 с.

19. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 5. В двух томах. Том 1: Договоры о займе, банковском кредите и факторинге. Договоры, направленные на создание коллективных образований. – М.: Статут, 2006. – 736 с. 30

20. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 5. В двух томах. Том 2: Договоры о банковском вкладе, банковском счете; банковские расчеты. Конкурс, договоры об играх и пари. – М.: Статут, 2006. – 623 с.

21. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА / Пер. с англ. А.С. Комарова. – М.: Статут, 2006. – 735 с.

22. Договоры в предпринимательской деятельности / Отв. ред. Е.А. Павлодский, Т.Л. Левшина; Ин.-т законод. И сравнит. правоведения. – М.: Статут, 2008. – 509 с.

23. М.В. Кратенко. Злоупотребление свободой договора: частно-правовые и публично-правовые аспекты: Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 208 с.

24. В.И. Мухопад. Коммерциализация интеллектуальной собственности: Монография. – М.: Инфра-М; Магистр, 2010. – 512 с.